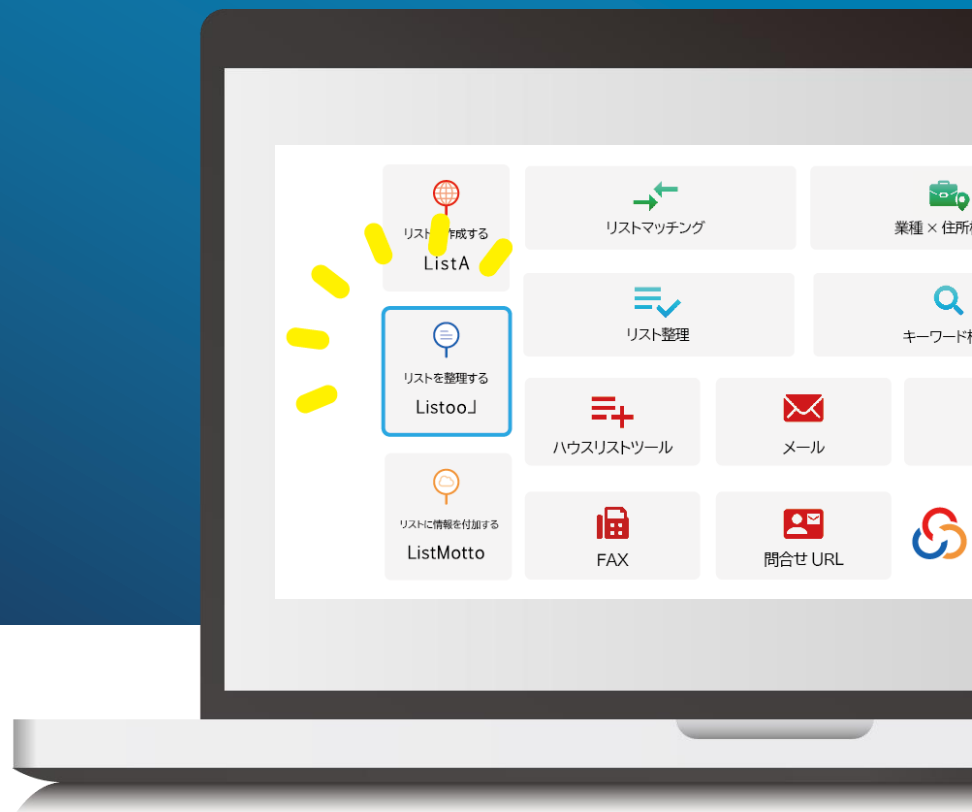


# リストを整理する 「リスツール」 のご紹介



# リスツールとは

見込み客創出アプリ「リスマ」の1機能、リストを整理する「リスツール」  
面倒な営業リスト整理をもっと「楽に簡単に！」

## 企業リストの整理・活用に特化

昨今の急激なデジタル化の波。企業にとって、手元の顧客リストを貴重なデジタル資源として営業活動に活用することが急務となってきました。

しかし、大量のデータでパソコンがかたまったり、不揃いなデータの修正手間等に、困っておられる企業様も多いのではないのでしょうか。

「リスツール」をお使いいただければ、データベース関連の高度な知識は不要で、企業リストの整理・活用がスムーズに進みます。



むずかしい ...



かんたん！

# よくある課題

営業用リストの作成において、このようなお悩みがありませんか？



手元のリストを活用し  
営業効率を上げたい

散在する顧客リストや営業リスト。不揃いで重複も多く、整理がやっかい。そんな時は、企業リストの整理に特化した「リスツール」にお任せください。



顧客データが増えたがアクセスやDBソフトは苦手

顧客リストが増え、エクセルでは間に合わずアクセスは敷居が高い。そんな時は「リスツール」。簡単にお使いいただけ、処理速度も高速です。



「デジタル化」を進めたいが・・・

DXの重要性は分かるが顧客データが未整理で進まない。そんな時は「リスツール」。企業リストの整理、デジタル活用を素早く簡単に。

 リスツールで解決！



# なにができる？

<b>データの前処理</b>	<b>表記の統一</b>
整理・加工の為の下準備として。データ内のスペース、タブ、空白行の除去。英数字などの全角/半角を統一、などができます。	整理・加工の為の下準備として。法人格、住所、電話番号等の表記のばらつきを統一できます。
<b>項目の追加付与/住所分割</b>	<b>文字列の加工、データの抽出/削除</b>
都道府県名や郵便番号が不明のデータへの付与、都道府県コードの付与、住所を「都道府県・市区町村、・それ以下」に三分割。	データ内の指定文字列置換(正規表現可)、指定文字列の付与、指定文字列を含むデータの抽出・削除、並び替えができます。
<b>件数表の出力</b>	<b>統合・差分・マッチ</b>
都道府県ごと、業種ごと等、自由な項目設定で、件数表(クロス件数表)を出力できます。	データ同士の統合、差分出し、自由項目でマッチング、を数百万件クラスのデータでも驚くほどスピーディーにできます。

「リスツール解説動画」↓も併せてご覧ください。

<https://www.youtube.com/embed/ffgQj0dTTOM>



# 機能一覧

複数ファイルの統合	複数のリストを列名などを指定して1つに統合できます。
リストの整理	リストごとに呼び名の違う列名を指定した列名に統一できます。
情報の付加	リストに都道府県コード、都道府県名列、郵便番号の付加ができます。
データの前処理	スペースの排除、タブの排除、全角・半角の統一を行います
空白行の除去	データに空白行が含まれている場合、除去する事が出来ます。
電話番号分割	統一して分割処理できます。(例) 01-2345-6789 / 01(2345)6789
文字列置換	文字列を指定文字で置換できます。正規表現も使用できます。
固定文字列の付加	特定の文字列を付加できます。(前後の指定が可能です。)
企業(名)表記統一	株式会社⇔(株)など法人格の統一ができます。
住所表記統一	〇丁目〇番〇号 ⇒ 〇-〇-〇 の統一ができます。
重複データの除去	重複データを列を指定して排除できます。
件数表の作成	データの件数表を出力します。
指定文字列を含むデータを抽出/削除	指定文字(複数指定可)を含むデータをのみを抽出・削除できます。
並び替え(降順/昇順)	データを降順・昇順に並び替えれます。
クロス集計	データの件数を項目をクロスして集計できます。
マッチ	2つのリストファイルの両方に含むデータのみを抽出できます。
差分	2つのリストの差分を抽出できます。
マージ	2つのリストをマージ(合わせる)ことができます。

「ユーザーズマニュアル」↓も併せてご覧ください。

[https://www.econos.jp/download/LisMa\\_manual.pdf](https://www.econos.jp/download/LisMa_manual.pdf)



## 3つの安心

初期費用が不要。サブスク化で短期間利用も可能。  
価格、操作性、導入後のサポート体制においても高い評価をいただいております。



### サブスクリプション

初期費用不要で「必要な時に必要なだけ」ご利用いただけるサブスクリプション型のサービスです。



### 無料サポート





初期導入時の手厚いサポート、ご利用開始後も「Eメール」でのサポートが無料でお受けいただけます。



### アップデート無料

ご契約期間中でしたら、機能追加やアップデートを常に追加費用無くご提供させていただきます。

# お客様の声

<p>NSSマーケティング株式会社 様 (インターネットサービス)</p>	<p>A社 様 (人材サービス)</p>
 <p>関数を使うより処理スピードが速く、社内DB整理に使っています。</p>	 <p>アポイントの禁止リスト(電話番号や住所)に該当するリストを容易に省くことができました。</p>
<p>N社 様 (LEDレンタルサービス)</p>	<p>D社 様 (情報通信関連)</p>
 <p>電話番号のハイフン付与や住所表記統一を簡単に処理できるので助かっています。</p>	 <p>差分抽出機能で新規リスト作成、また重複架電防止のためのマッチング作業に利用しています。</p>

# 実績

上場企業から個人事業主まで、多くの皆様にご利用いただいております。



 unilabo



 Nexyz.Group

 株式会社ジーアール

 NEXT SPACE

 ICE CREATE

 reiscom



 **ACTON**  
アクトン・ウインズ株式会社

 CONSUMER  
SUPPORT

 全国設備CADセンター

  
株式会社01通信

 **NDK** 日本電通株式会社

 NSS MARKETING

 B-Mirai  
Holdings Pte Ltd

 all the way



<https://listool.site>



# 料金

初期費用も年間契約の縛りもございません。

## 製品版

**11,000円/月** 税込

- ✓ 利用データ数: 無制限
- ✓ 1ライセンス
- ✓ サポート: 有

## 無料体験版

無料でお試されたい企業様向け

**0円**

- ✓ 利用データ数 → 無制限
- ✓ 2週間
- ✓ サポート: 無(動画・マニュアル有)

その他のリスタシリーズを含む料金表は以下からダウンロードください。

[https://www.econos.jp/download/LisMa\\_price.pdf](https://www.econos.jp/download/LisMa_price.pdf)



# ご利用の流れ

## 無料体験版

まずは無料体験版をお試ください。

[無料体験版DL >](#)

## 製品版申込

右記より製品版をお申込みください。  
シリアルキーをメールにて発行いたします。

[製品版申込ページへ >](#)

## ご利用開始

シリアルキーを登録いただくと、製品版としてお使いいただけます。

以下から無料体験版のお申込みができます。  
<https://www.econos.jp/trial/entry7.php>



## よくある質問

Q 1つのライセンスで複数台使えますか？

A 1つのライセンスを複数のコンピューターでご利用可能ですが、同時利用は1台のみです。

Q 素人でも簡単に使えますか？

A エクセル使用経験をお持ちの方でしたら簡単にお使いいただけます。

Q Mac(マッキントッシュ)でも使えますか？

A Windows用アプリケーションですので、Macではご利用いただけません。

Q リスツールで扱うデータ形式は？

A CSVになります。エクセルや他のシステムに活用しやすい形式です。

Q 何件程のデータを扱えますか？

A 1千万件ほどの企業リストのマッチやマージでも高速に処理可能です。



# お客様アンケートより

● 2021年4月実施

## Q. リスツール導入の目的をお教えてください。

- ・コールセンターで使用するコールリスト作成
- ・電話番号のハイフン付与や住所表記統一を簡単に処理するため
- ・差分抽出のため ・新規のリスト獲得のため ・作業効率化
- ・差分の抽出を手早く実施したかった
- ・既存客が作成した新規データにあるかどうか確認
- ・リストの整理とDB整理がメイン

## Q. リスツール導入前に抱えていた課題や悩みがあればお教え下さい。

- ・禁止リスト(電話番号や住所)に該当するリストを省きたい
- ・おなじリストに多重架電になる ・全て手作業にて行っていた部分の非効率
- ・表記のばらつきが悩みでした。 ・既存客のデータを目視で確認していた

## Q. どの機能を主に使われているかお教え下さい(複数選択可)

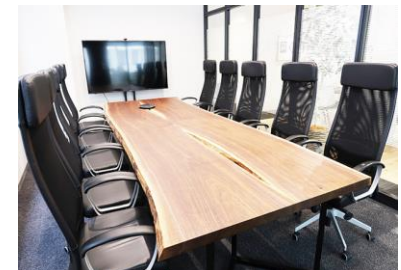
- ・データの前処理、件数表の作成
- ・データの前処理、企業名・住所・電話番号等の表記統一、都道府県や郵便番号の付与
- ・マッチングツール(マッチ・差分・マージ)
- ・データの前処理、マッチングツール(マッチ・差分・マージ)
- ・データの前処理、マッチングツール(マッチ・差分・マージ)
- ・データの前処理、企業名・住所・電話番号等の表記統一、文字列置換や固定文字列の付与、都道府県や郵便番号の付与
- ・データの前処理、マッチングツール(マッチ・差分・マージ)
- ・データの前処理、企業名・住所・電話番号等の表記統一
- ・マッチングツール(マッチ・差分・マージ)



# 会社概要

エコノスは、お客様の「新規顧客開拓」を「リスト」を通じて支援する会社です。

商号	エコノス株式会社
代表	代表取締役 野畑 博央
事業内容	販売促進サービス、ソフトの開発・販売
資本金	1000万円
設立	1995年3月16日
拠点	(本社) 大阪府中央区安土町1-7-13 トヤマビル3F (東京支社) 東京都千代田区二番町5-5 番町フィフスビル7F
Webサイト	<a href="https://econos.jp">https://econos.jp</a>



# その他の製品・サービス紹介

コンタクトフォームお問合せ代行サービス  
「コンタクトDM」



お問合せフォームへの安心・安全  
なDM配信サービス。

<https://contactdm.site>

リード獲得まるごと支援サービス  
「マーケアップ」



面倒な“新規顧客開拓”を  
まるっとおまかせ。

<https://markeup.site>

データマーケティング工具箱「D-tools」



データマーケティングに便利な無料  
ツールが集まった便利サイト。

<https://dtools.jp/>



<https://listool.site>

# 無料相談受付中

BtoBで営業効率を改善したいというお客様は是非お気軽にご相談ください。

## 電話でのお問い合わせ

**06-6265-5111**

03-6261-7322（東京）

平日10:00～17:30

## メールでのお問い合わせ

**sales@econos.jp**

会社名・氏名・メールアドレス・電話番号を  
ご記入の上、お問い合わせください

<https://www.econos.jp/panf/>

当社のホームページでも資料請求・お問い合わせができます。

